

International Negotiations | Brilliant Negotiations



International Negotiations & Meetings:

La negociación es un método por el cual las personas resuelven las diferencias. Es un proceso mediante el cual se alcanza un acuerdo o punto intermedio, evitando el conflicto y la disputa que pueden ser tan nocivos en las relaciones de negocio.

Organizamos training en habilidades de negociación internacional 100% en inglés en sus oficinas, local, cualquier centro de negocios o en nuestra Madrid Training Suite en el International Business Centre en Capitán Haya en Madrid.

To find out more

Call us on: **(+34) 91 452 8223**

Or email: info@idmadrid.es



En cualquier desacuerdo, cada uno, comprensiblemente, apuntan a lograr el mejor resultado posible para su posición (o para la organización que representan). Sin embargo, buscando el beneficio mutuo y manteniendo una relación abierta y sincera son las claves para un resultado exitoso. Las habilidades generales de negociación se pueden aprender y aplicar en una amplia gama de actividades.